#### 2022拍「案」叫絕 KMCC個案融入商管教學課程線上分享會

### 個案寫作技巧秘技 傳授

主講人:大葉大學 張四薰

### 個案為什麼重要?

### 哈佛商學院兩年的MBA課程中 學生閱讀500多個案例

# 企業醫生的養成方法個案式教學

MBA課程的重心 「元技能」 思辨+決策能力的培養

### 創業 v.s. 畢業論文 v.s. 個案投稿

哪一個比較難?

有什麼相似之處?

### 什麼是好個案?

·一個企業、一個問題、一個模型、一個解題,問題必須一句話說完, 必須有問號。

#### • 情理之內,意料之外

- 確定被寫的個案是一個組織,不可以寫兩個組織以上。
- ·確定被寫的個案有一個管理問題(Issue)而且已經有解決方法。
- 解決方法是一個模型,可以做深度的資料分析,以得到管理問題的答案。

1

## 個案寫作步驟

### 如何寫個案—第一步:尋找目標公司

- 前提: 有議題(某事件,有梗,搭理論)
- 願意給個案同意書的公司
  - 生活之中的觀察, 主動開發。
  - 師長同學的介紹與媒合。
  - •深入個案公司擔任顧問,實地查訪及調研。
- 圖書館個案
- 暱名個案

### 取得授權書

- 寫個案最困難的地方之一,取得個案公司之授權書。
- 早一點取得授權書,建立「教育公益」之認同感。
- •相互「信任」關係,主筆寫作過程中的取材角度。
- 投稿完成,刊登前,請授權公司再次檢視有無不合宜之地方。

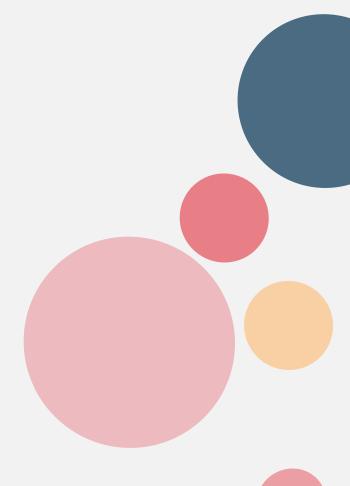
### 如何寫個案—第二步:共筆人

- 共筆人的合作注意事項
  - 多體諒、多包容、不計較
  - 一個人走的快,一群人走的遠
  - 合作把戲拍到殺青



### 如何寫個案—第三步:選擇單一事件

- 由最有賣點,最容易寫作的地方下手
- 寫作方向
  - 定調策略層級 vs.作業層級
  - 決定決策型 vs. 驗屍型



### 如何寫個案—第四步:決定時間切點

- 決策的時間點
  - 決策型:決策點的時間
    - 本文:只寫時間點之前的內容,
    - 教學手冊:補充決策點後續發生之事給老師
  - 驗屍型:事件的始末

### 如何寫個案—第五步:個案「育成」

- 個案「育成」
  - 共組家庭,需要時間「育兒」
  - 需要時間,共筆之間共同分攤
  - 動筆到投稿完成刊登,一篇需要幾百個小時

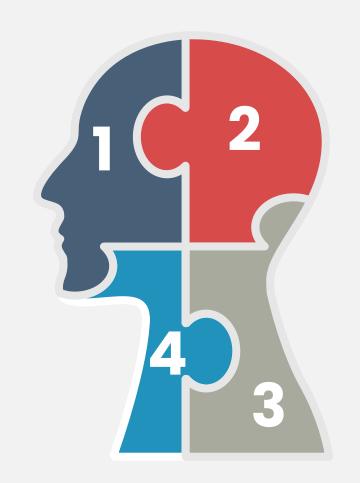
•• 2

# 個案寫作密技

#### 發生了什麼問題?誰? 用什麼方法?很巧妙的解決問題?

信任案源提供者~ 別當汽車駕駛座旁 的指揮者

> 不是設計產品 而是設計競爭力



個案需要設計

拍案叫絕的 解題過程

### Issue是什麼?問題的本質?



資料來源:織田紀香

### 以商業模式的角度

教學型個案的客戶是誰???

### 不要書錯重點-永遠回到教學現場



17

資料來源:織田紀香

### 學術論文的要件

- 是客觀事實的陳述,非主觀意見的表達
- 碩博士論文寫作之架構,因為個案教學之需,擺放順序不同
  - 個案的理論與解題模型(第三章研究模型)
  - 情理之內,意料之外(第五章研究發現)

### 訪談前必須準備的功課

- •寫個案需要策略—計劃趕不上變化,但不能沒有計劃
- •確定寫作主題:例如數位轉型?升遷?併購?(題目)
- 研讀該主題相關文獻(文獻探討)
- 找尋主題的教學重點名詞(關鍵字)

### 訪談中

- 迷霧似的個案公司
  - 客戶明白自己的需求?
  - · 受訪者明白個案公司的issue?
- 敏睿的訪談能力
  - 當一位機靈的訪談者,深挖問題的背後。
  - · 細心觀察,無心插柳與絕處逢生,明確真正的issue。

### 訪談後的撰寫

- 新手上路,找一篇key paper,模仿寫作格式
- 個案本文撰寫 (第四章訪談內容)
- 教學手冊(第二章文獻+第四章的研究分析)
- 教學計畫(教學型個案專屬,「同理」個案使用者的無助與需求)

3 個案的同行善友

22

### 參加個案研討會

- 個案研討會是寶山,入寶山不要空手回
- 聽聽評審怎麼說?
- •他山之石,可以攻錯
- 個案寫作的趨勢及流行

### 參加虛擬社群

- 「標竿學習如何寫個案」讀書會
- 「個案教學」小社群
- 「快艇」小社群輔導寫個案

### 創業 v.s. 畢業論文 v.s. 個案投稿

哪一個比較難?

有什麼相似之處?

### 成功的秘技

快速迭代

### 寫個案與投稿 共筆們一起創造的故事或戲曲 值得勇敢去挑戰



